Уральское консультационное бюро «АЛЬЯНС»
LEADERSHIP MANAGEMENT – Ekaterinburg
Россия, 620075, Екатеринбург, ул. Ленина , 41, оф. 402
Телефон: (343) 371-54-17
www.lmi.ru, www.alianscom.ru e-mail: alianss@bk.ru

ОЕКТА

Государственное унитарное предприятие Курганской области
«Бизнес-инкубатор Курганской области»
640020, г. Курган, ул. Тобольная, 54, офис 410
телефон: (3522) 600063, факс: (3522) 601079

«Бизнес-инкубатор Курганской области» и Уральское консультационное бюро «АЛЬЯНС» приглашает собственников малого бизнеса, руководителей отделов продаж на серию семинаров по технологии эффективных продаж.

08 ноября 2012г.
Как превратить потенциального покупателя в клиента?
15 ноября 2012г.
Как клиента сделать постоянным?
22 ноября 2012г.
Как запустить конвейер эффективных продаж?

Программа 08 ноября 2012г

- В чем ключевые отличия Вашего предложения от конкурентов?
- За что готов платить клиент?
- Какие факторы нужно учитывать?
- Практикум по выявлению мотивов покупки.

Ведущий: Голынская Ольга Никитична
Лицензированный коуч
Leadership Management International
Партнер группы компаний «Альянс»
Собственник ЗАО «Феромет»

Участники получают раздаточный материал: методические рекомендации, рассматриваются конкретные ситуации участников

Место проведения: г. Курган, ул. Тобольная, 54, 4 этаж, конференц-зал Бинес Инкубатор
Нач**ало встречи в 10:00**
Продолжительность: 3 часа.
Стоимость 500 руб.

Тел**. (3522) 60 00 63**
Просим Вас предварительно подать заявку на E-mail:alianss@bk.ru и указать Эл. адрес, на который необходимо направить именное приглашение и счет для оплаты.

ЗАЯВКА УЧАСТНИКА

Выбранные даты		
ФИО участника		Должность
ФИО участника		Должность
Предприятие		
Телефон, факс		
E-mail		

Благодарим Вас за выбор нашей компании.

Заявку Вы можете направить по факсу 3522 60 00 63
или по электронной почте alianss@bk.ru
Руководитель проекта: Голынская Ольга Никитична 8 922 677 18 75